

Die Agrano AG ist seit 1946 der innovative Schweizer Produzent und Spezialist für Backwaren und Dessertküche. Unsere Kunden schätzen die ausgezeichnete Qualität, den umfassenden Service und das breite Sortiment an Halb- und Fertigfabrikaten.

Verkauf im Lebensmittelbereich ist Ihre Passion! Haben Sie Freude an einer selbständigen Tätigkeit und regem Kundenkontakt?

Perfekt, dann wir bieten wir Ihnen nach Vereinbarung folgende Position als neue Herausforderung an:

Key Account Manager (m/w/d) 100%

Hauptaufgaben

- Optimale, effiziente und selbständige Führung des Verkaufsbereichs Grosskunden im Bereich der Agrano-Produkte/Produkte eines Handelspartners
- Akquisition von Neukunden
- Aufbau von neuen Key Accounts im Bereich der Agrano-Produkte/Produkte eines Handelspartners
- Sicherstellung einer optimalen Betreuung bestehender Kunden (freundliche, fachlich kompetente Kundenberatung)
- Zeitgerechte und effiziente Abwicklung von Kundenaufträgen
- Identifizierung von Kundenbedürfnissen und Anbieten von massgeschneiderten Produktlösungen
- Erstellen von Analysen (Kundenumsatzpotential, Marktentwicklung)
- Organisation und Hilfeleistung bei Grossbesuchen (z.B. Sektionen, Tagungen von Grosskunden)
- Organisation, Einladung und Durchführung von Spezialanlässen nach Absprache
- Planung und Realisation von Werbemassnahmen zur Akquisition von Kunden
- Regelmässiges Reporting an die Verkaufsleitung und Erstellen von Forecasts
- Führen von Verkaufs- und Preisverhandlungen bei Kunden

Ihr Profil

- Abgeschlossene Berufsausbildung als Bäcker/Konditor EFZ
- Weiterbildung im Bereich Verkauf/Aussendienst/Key Account, bevorzugt im Bereich Lebensmittelindustrie
- Branchenkenntnisse in der Backwaren-Branche
- Gewandt im Umgang mit Office 365, SAP, CRM
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung sowie Verhandlungsgeschick
- Lösungsorientiert und motiviert
- Hohe Eigenmotivation, strukturierte Arbeitsweise und Organisationstalent
- Führerschein der Kategorie B und Reisebereitschaft innerhalb der Schweiz
- Sehr gute Deutsch- und Französischkenntnisse (Schweizerdeutsch von Vorteil)

Wir bieten

- Eine abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem dynamischen Arbeitsumfeld
- Moderne IT-Infrastruktur inkl. CRM
- Die Möglichkeit, eigene Ideen einzubringen und Prozesse aktiv mitzugestalten
- Attraktive Vergütungen und Sozialleistungen
- Firmenwagen und Telefon auch zur privaten Nutzung
- Weiterbildungsangebote für die persönliche und berufliche Entwicklung
- Arbeitsort Allschwil (ca. 50%) sowie Reisetätigkeit in der ganzen Schweiz

Spezielles

Bei uns steht Qualität und unternehmerisches Handeln an erster Stelle. Bei Ihnen auch?

Dann freuen wir uns darauf, Sie kennenzulernen!

Senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail zu.

Nur Direktbewerbungen (bitte keine Stellenvermittler)

Agrano AG
Silvia Gamboni
Leiterin Administration
bewerbungen@agrano.ch
www.agrano.ch